

CS.Line B2B Communications-Services.



100% EDI-Integration Ihrer Geschäftspartner.

Ihre Geschäftsprozesse werden immer komplexer. Sie wollen in Ihrer IT-Infrastruktur flexibler werden und sich stärker auf Ihre Kernprozesse konzentrieren. Als EDI-Spezialist unterstützen wir Sie beim Outsourcing Ihrer EDI-Geschäftspartnerkommunikation.

- **Mehr erreichen:** Werden Sie Teil des Mercoline-Communications-Network mit Tausenden bereits angebundenen Geschäftspartnern.
- **Kosten sparen:** Nutzen Sie vordefinierte Geschäftsinhalte und profitieren Sie von kostengünstigen Kommunikationsprotokollen.
- **Zugang erleichtern:** Integrieren Sie auch nicht-EDI-fähige Lieferanten in Ihre Prozesse.
- **Papier reduzieren.** Optimieren Sie Ihre Rechnungseingangs- und ausgangsprozesse durch digitale Signatur und weitere Services.

Process.

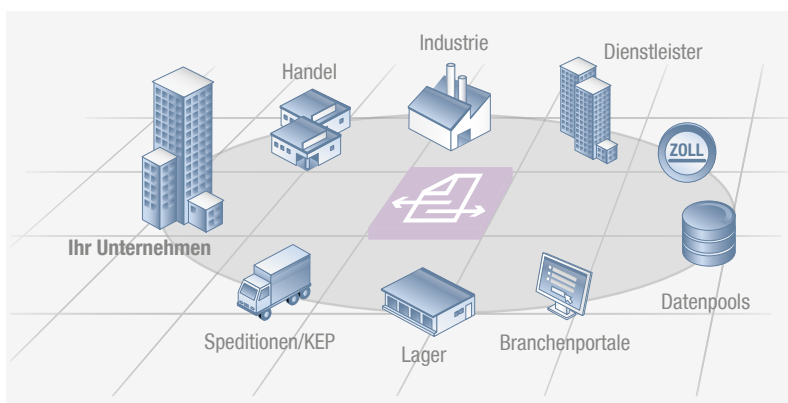
Mercoline B2B-Integrationsplattform CS.Line.

Mercoline bietet eine einzigartige und leistungsfähige B2B-Integrationsplattform mit modularen Communications-Services: CS.Line.

Kombinieren Sie Ihre individuelle Lösung aus:

- **CS.EDI:** EDI-Service
- **CS.eSignature:** Signatur-Service

Mercoline stellt Infrastruktur, Betrieb und Beratung bereit. Sie müssen keine Investitionen tätigen und können sofort alle Services nutzen.

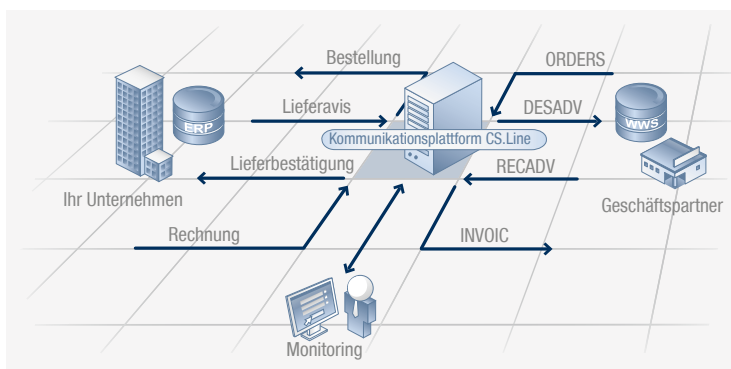


Statt einzelne Punkt-zu-Punkt-Verbindungen aufzubauen, integrieren wir Ihr Unternehmen als einen Partner. Sie entscheiden ganz flexibel, welche Communications-Services Sie nutzen wollen.

EDI-Kommunikation ohne Grenzen.

Der Service CS.EDI ermöglicht den vollautomatischen elektronischen Datenaustausch für unterschiedliche Unternehmensprozesse, wie z. B. Bestell- und Rechnungswesen, Zahlungsverkehr oder Logistik. Alle gängigen Standardformate (z. B. EDIFACT, VDA, ODETTE, ANSI X.12, XML, CSV) und Inhouse-Formate (z. B. SAP IDoc, SAP IDoc-XML) werden dabei unterstützt.

gigen Standardformate (z. B. EDIFACT, VDA, ODETTE, ANSI X.12, XML, CSV) und Inhouse-Formate (z. B. SAP IDoc, SAP IDoc-XML) werden dabei unterstützt.



Als zentrale Drehscheibe für Konvertierung und Messaging stellt CS.EDI alle notwendigen Schnittstellen, Partnerprofile und Kommunikationseinrichtungen zur Verfügung.

Kostenminimierung:

Je nach technischer Voraussetzung Ihrer Geschäftspartner werden die Daten auf dem für Sie kostengünstigsten Kommunikationsweg im jeweiligen Protokoll,

z. B. AS2, X.400, Telebox, VPN, OFTP(2), (S)FTP oder SMTP, übermittelt.

Prozessoptimierung für Rechnungseingang und -ausgang.

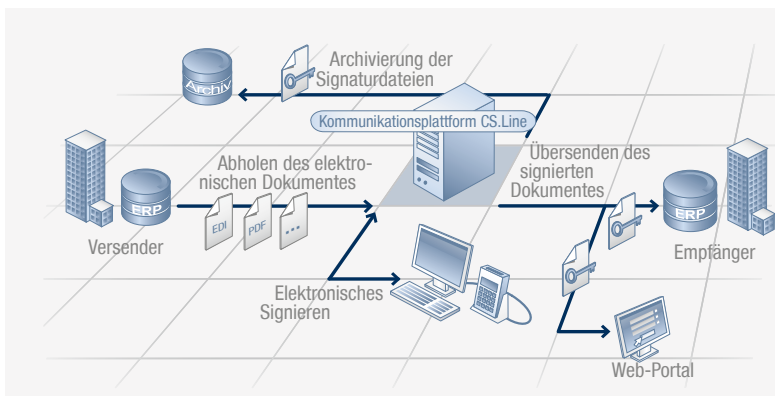
Die Praxis zeigt: Medienbrüche sind - trotz EDI - noch zahlreich vorhanden. Mit den e-Invoicing-Services von Mercoline können Sie die Quote Ihrer elektronisch versandten und empfangenen Rechnungen erheblich erhöhen. Neben CS.EDI nutzen Sie ganz einfach weitere modulare Servi-

ces der CS.Line und schaffen sich so Ihre ganz individuelle e-Invoicing-Lösung. Sie müssen dazu keine Investitionen in Hard- und Software tätigen und profitieren so von Anfang an von den nachweisbaren Effekten.

Kosten sparen durch qualifizierte elektronische Signatur.

Gemäß Umsatzsteuergesetz (UStG) akzeptiert das deutsche Finanzamt den Vorsteuerabzug auch für elektronisch versendete Rechnungsbelege. Dies lässt sich zum Beispiel dadurch erreichen, dass jede EDI-Rechnung mit einer qualifizierten elektronischen Signatur versehen wird. Die Lösung heißt: CS.eSignature. Mit CS.eSignature vermeiden Sie Investitionen und setzen

auf eine leistungsfähige Gesamtlösung und die Services von Mercoline. Ihre Rechnungen und Gutschriften werden stellvertretend durch Mercoline signiert bzw. verifiziert. Signaturdateien und Prüfprotokoll können zusammen mit den Originalbelegen gespeichert werden. Die Kommunikation mit Geschäftspartnern und Trust Centern wird sichergestellt.



Mit CS.eSignature können elektronische Rechnungen oder andere Dokumente rechtskonform signiert und verifiziert werden. Ohne Investitionen: Sie nutzen die bestehende Infrastruktur.

Rechnungssender:

- Als Versender werden Ihre Rechnungen und Gutschriften signiert. Die Zustellung der Belege vom Ersteller zu seinem Geschäftspartner erfolgt fälschungssicher. Der EDI-Signatur-Server übermittelt vielfältige Formate (z. B. EDIFACT, VDA, PDF) zuverlässig und in Konformität zu Richtlinie 1999/93/EG des Europäischen Parlaments.

Rechnungsempfänger:

- Als Empfänger werden signierte Rechnungen verifiziert und können ohne Medienbrüche in Buchhaltungs- und ERP-Systeme (z. B. SAP) übernommen und archiviert werden.

Erfahrungen aus vielen Kundenprojekten beweisen: Durch die Umstellung auf qualifizierte elektronische Signatur lassen sich pro Beleg zwischen ein und vier Euro einsparen.

CS.Line bietet mehr.

Genauso vielfältig wie Ihre Anforderungen sind auch die Angebote aus unserem Bereich Communications-Services. Gerne informieren wir Sie über weitere Servicemodule.

Immer das passende Angebot.

Die Zusammenarbeit mit unseren Kunden ist stets langfristig orientiert. Im Rahmen einer Bestandsaufnahme nehmen wir uns Zeit für Ihre Wünsche und definieren mit Ihnen die für Ihr Unternehmen optimalen Soll-Prozesse. So finden wir für jeden Kunden das passende Angebot und Sie vermeiden unangenehme Überraschungen.

Als neuer Partner im Mercoline-Communications-Network profitieren Sie natürlich von den aufgrund der Skaleneffekte niedrigen Preisen. Ihr individuelles Angebot wird vor allem von folgenden Variablen bestimmt: der Anzahl an Partnerrelationen, dem Datenvolumen und der Vertragslaufzeit. Zielgruppenspezifische Angebote fassen Leistungen transparent zusammen und reduzieren somit die Kosten nochmals.

Gerne unterstützen wir Sie bei der Berechnung des ROI.

Erfolgreich zusammenarbeiten.

Viele Unternehmen setzen auf die EDI-Kompetenz von Mercoline und optimieren ihre Geschäftsprozesse mit Communications-Services von Mercoline, so z. B.:



Carl Kühne KG (GmbH & Co.): "In Mercoline haben wir einen - auch strategisch wichtigen - Partner gefunden, der, neben der EDI-Kompetenz, uns auch beratend bei der Implementierung der Prozesse in unserer Warenwirtschaft tatkräftig unterstützt." (Torsten Becker, Leiter SAP-Anwendungsentwicklung).



Jeden Tag Gutes tun.

Iwan BUDNIKOWSKY GmbH & Co. KG: "Zusätzlich zur SAP-Produktivsetzung haben wir uns für die Einführung von EDI im Streckengeschäft entschieden. Auch hier haben wir auf eine EDI-Lösung von Mercoline gebaut. In beiden Projekten konnten wir uns von der Professionalität und Kompetenz von Mercoline überzeugen." (M. Windmüller, Leiter Informationstechnologie)



COMLINE AG: „All unsere Anforderungen konnten in kürzester Zeit umgesetzt werden. Wir freuen uns auch weiterhin auf eine positive und erfolgreiche Zusammenarbeit.“ (Alfred Zimmer, Leiter IT-Organisation)



Berentzen-Gruppe AG: „Langfristige Kostenreduzierung versprechen ja viele Dienstleister. Bei Mercoline sind die Kosten für Partnerprofile und Betrieb tatsächlich transparent und halten sich in vernünftigen Grenzen. So können wir von Anfang an verlässlich mit den Kosteneinsparungen kalkulieren.“ Wilhelm Heyen, Leiter ERP-Anwendungen und Entwicklungen